

ekapija

07.11. 2011.| 12:17

Brže je i lakše uz "PlatiMo" - Koje pogodnosti donosi plaćanje i izdavanje računa mobilnim telefonom?



Više od 5 milijardi ljudi na svetu koristi mobilni telefon, a prema nekim istraživanjima ova cifra je veća od broja ljudi koji poseduju četkicu za zube. Živimo u post PC eri u kojoj sve više stvari možemo završiti preko mobilnog telefona, pa mogućnost da se profitira putem mobilnih finansijskih sistema osim na globalnom nivou postaje trend i u Srbiji— rečeno je na sastanku Slovenačkog poslovnog kluba, na kome je u četvrtak (3. novembar 2011. godine) predstavljen "PlatiMo", usluga plaćanja putem mobilnog telefona.

Pomenutu uslugu u Srbiji je implementirao domaći operator "Telenor" krajem 2010. godine na platformi koju je razvio slovenački "Halcom", a u saradnji sa partnerima Komercijalnom, Raiffeisen, Erste i Credit Agricole bankom.

"PlatiMo" predstavlja modernu alternativu novcu koja se može po jednostavnosti uporediti sa podizanjem novca na bankomatu, a moguće je koristiti nezavisno od tipa mobilnog telefona. Korisnik je obavezan samo da u "Telenorovoj" prodavnici zameni staru SIM karticu novom sa digitalnim sertifikatom i poveže sertifikat sa tekućim računom u banci.

Goran Milosavljević iz "Telenora" objasnio je da su osnovne prednosti ovakve transakcije novca jednostavnost, povoljnost i sigurnost.

- Samo tri klika su dovoljna da biste obavili transakciju novca. Nakon što dobije račun na mobilnom telefonu kupac potvrđuje plaćanje unosom PIN koda, a obe strane dobijaju potvrdu o statusu plaćanja. Proces je krajnje jednostavan jer kupac ne mora da unosi nikakve podatke o računu. Tako se postiže i visok stepen bezbenosti. Uz to na ovaj način možete plaćati bilo kada i bilo gde, nezavisno od mesta i vremena. Više nema potrebe da nosite novčanik sa sobom. Vaš mobilni

telefon je sada i keš i platna kartica.

Preko 100 trgovaca u Srbiji do sada je ušlo u "PlatiMo" sistem, a njih devedeset nalazi se u fazi potpisivanja ugovora. U "Halcomu" očekuju da će se ukupan broj trgovaca do kraja godine udvostručiti, a na skupu u beogradskom hotelu "Continental" prisustvovao je veliki broj trgovaca koji su pokazali interes za ulazak u "PlatiMo" sistem.

Gorazd Bavdaž, rukovodilac prodaje u sektoru bankarskih i mobilnih usluga u "Halcomu", objašnjava za naš portal da postoje različiti načini, na koje trgovac, u zavisnosti od sopstvenih potreba, može da se priključi sistemu.

- Sve što je potrebno jeste da trgovac sklopi ugovor sa bankom i izabere neku od mogućnosti priključenja. Jedna je da izdaje račune putem mobilnog telefona. Druga opcija je priključenje kroz web aplikaciju kako bi na interaktivan način slali i pripremali mobilne fakture klijentima unošenjem iznosa i svrhe plaćanja, a povoljan je za bilet sevice, call centre i prodavnice. Web servis, kao treća mogućnost, namenjen je trgovcima koji prodaju robu putem web radnji, prave fakture i obrađuju plaćanje u svom sistemu u koji se integriše i "PlatiMo". Usluga je pogodna i za preduzeća koja svoje fakture šalju periodično i ne zahtevaju plaćanje odmah. Takvi računi na čekanje pogodni su za komunalna preduzeća, mobilne operatere, osiguravajuće kompanije, internet provajdere.



Bavdaž objašnjava da trgovci ostvaruju niz pogodnosti ulaskom u "PlatiMo" sistem dobijajući dodatan način plaćanja. Kako kaže, "kupci mogu da troše više nego što imaju u novčaniku" pa je sistem konkurentan drugim sistemima plaćanja a trgovci ostvaruju i određenu uštedu.

Da bi se priključio "PlatiMo" servisu trgovac mora da sklopi ugovor sa jednom od banaka koje podržavaju sistem sa kojom se nadalje dogovaraju o komercijalnim uslovima usluge. Zasadu u "PlatiMo" sistemu posluju 4 banke, a najavljeno je da će se do kraja godine priključiti još tri.

Miodrag Krunic iz preduzeća "Webcentric" u okviru koga posluje 8 web sajtova a koje se nedavno priključilo "PlatiMo" servisu, kaže da su vrlo zadovoljni uslugom i potvrđuje da ovakav način naplate donosi niz prednosti za trgovce od kojih je

najznačajnija da je sistem isplativ.

- Nama trgovcima se više isplati da primimo uplatu preko "PlatiMo" nego preko kreditne kartice. Prvo zato što dobijemo uplatu unapred a i provizije koje trgovac plaća da bi primio uplatu kreditnom karticom su veće nego sa "PlatiMo". Uz to sistem je vrlo jednostavan za imlementaciju. Nama kao internet prodavnici je bilo poprilično lako da ga implementiramo na jednoj a onda rešenje plasiramo i na preostalih 7 prodavnica –objašnjava Krunić dodajući da iskustvo pokazuje da ovakav sistem naplate povećava finansijsku disciplinu kod kupaca.

Pored preduzeća "Webcentric" među kompanijama koje su prepoznale prednosti novog sistema plaćanja na srpskom tržištu našle su se i "Delta Generali", studio "Modena", "Elektrovojvodina", JAT, "Philip Morris", Tehnomanija, AP "Sport", "Bing Beng", "Sve za kuću", "Otvoreno", "Knjizara", "Mala radnja", "Laguna", "Poklon plus", "Aloha net", "Argus tours".

U "Halcomu" ističu da se najpre mora raditi na implementaciji trgovaca u sistem, kako bi se krajnim korisnicima ponudio što veći broj prodajnih mesta na kojima svoje račune mogu plaćati mobilnim telefonom, a da će kampanja prema krajnim korisnicima početi početkom 2012. godine. Pojedini trgovci su već ponudili određene popuste i nagrade korisnicima koji se odluče da plate ovim putem.

Zasad oko 170.000 korisnika "Telenora" ima kartice pogodne za korišćenje "PlatiMo" usluge, a Milosavljević je rekao da svi "Telenorovi" korisnici koji se odluče da svoje mesečne račune plaćaju putem "PlatiMo" servisa ostvaruju popust na pretplatu od 20% u narednih 6 meseci.

Uz mogućnost da plati telefonski račun, konačni korisnik putem "PlatiMo" usluge može da obavi plaćanje struje, vode, kupuje na Internetu, prebacuje novac drugim "PlatiMo" korisnicima, kupuje avio karte putem JAT-ovog call centra, pazari u Internet prodavnicama, a pored plaćanja, usluga "PlatiMo" može se koristiti i za naručivanje servisa e-uprave, elektronskog bankarstva i sličnih servisa.